

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ПОВОЛЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ



УТВЕРЖДАЮ
Декан ЭФ

УТВЕРЖДАЮ /Н.М. Стрельникова/
(Ф.И.О. декана (директора института))

02.02.2022 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б.1.2.10 Внешнеэкономическая деятельность предприятия

(код и наименование дисциплины по учебному плану)

Направление подготовки
(специальность)

38.03.01 Экономика

Квалификация выпускника

Бакалавр

(бакалавр/магистр/специалист)

Направленность

Экономика, финансы и учет в малом и среднем бизнесе

Курс 3
Семестр 5

Распределение учебного времени

Трудоемкость по учебному плану	108 / 3	часов/зачетных единиц
Лекции	18	часов
Лабораторные работы	-	часов
Практические занятия	36	часов
Иная контактная работа	-	часов
Всего контактной работы (без учета экз.)	54	часов
Контактная работа по экзамену	-	часов
Курсовой проект (работа)	-	семестр
Самостоятельная работа обучающихся (без учета экз.)	54	часов
Самостоятельная работа по подготовке к экзамену	-	часов
Экзамен	-	семестр
Зачет	5	семестр
БРК, ДЗ	-	семестр

(год)

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО направления подготовки (специальности) 38.03.01 Экономика

Программу составили:

заведующий кафедрой с ученой степенью кандидата наук	ФЭиОП	СОГЛАСОВАНО	Л.В. Смоленникова
(должность)	(кафедра)		(И.О. Фамилия)

РАССМОТРЕНА и ОДОБРЕНА на заседании кафедры, за которой закреплена дисциплина
Кафедра финансов, экономики и организации производства

(наименование кафедры)		
11.01.2022	протокол №	5
(дата)		

Заведующий кафедрой	СОГЛАСОВАНО	Л.В. Смоленникова
		(И.О. Фамилия)

Рабочая программа СОГЛАСОВАНА с факультетом (институтом), выпускающей(ими)
кафедрой(ами).

СООТВЕТСТВУЕТ действующей ОП.

Заведующий кафедрой	СОГЛАСОВАНО	Л.В. Смоленникова
		(И.О. Фамилия)

Председатель методической комиссии факультета (института), в который входит
выпускающая кафедра

СОГЛАСОВАНО	О.Е. Иванов
	(И.О. Фамилия)

Эксперт(ы): Жубрин Алексей Анатольевич, помощник генерального директора ОАО
«ММЗ» по информатизации – начальник управления информационных технологий

Рабочая программа проверена и зарегистрирована в УМЦ 07.02.2022 г.

Специалист учебно-методического центра СОГЛАСОВАНО /Т.А. Смирнова/

Раздел 1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является достижение планируемых результатов обучения, соответствующих установленным в ОПОП индикаторам достижения компетенций:

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения
1. ПК-1 Способен осуществлять организацию и планирование деятельности экономического субъекта	ПК-1.1. Осуществляет мониторинг производственных процессов и использует полученные сведения для принятия организационно-управленческих решений	знания: Законодательство РФ о налогах и сборах, бухгалтерском учете, финансовое законодательство, трудовое и гражданское законодательство, отраслевое законодательство в сфере деятельности экономического субъекта, практику применения указанного законодательства основы экономики, организации и управления производством умения: организовать мониторинг производственных процессов, проведение экономических исследований производственно-хозяйственной деятельности экономического субъекта выявлять и оценивать риски, создающие угрозу экономической безопасности экономического субъекта, разрабатывать мероприятия по обеспечению экономической безопасности находить организационно-управленческие решения и обеспечивать их доведение до непосредственных исполнителей навыки: способность осуществлять мониторинг производственных процессов, выявлять проблемы, устанавливать необходимые ресурсы и возможности повышения эффективности деятельности экономического субъекта, использовать полученные сведения для принятия организационно-управленческих решений

Раздел 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к элективным дисциплинам (модулям) ОПОП.

Дисциплина является элективной

Для продолжения формирования заявленных компетенций необходимы знания предшествующих дисциплин: Экономика предприятий малого и среднего бизнеса (ПК-1)

Изучаемая дисциплина является основой для продолжения формирования указанных компетенций в следующих дисциплинах: Экономическая безопасность малого и среднего бизнеса (ПК-1), Налогообложение малого и среднего бизнеса (ПК-1), Управление затратами (ПК-1); государственной итоговой аттестации в форме: Подготовка к процедуре защиты и

защита выпускной квалификационной работы (ПК-1)

Раздел 3. ОПИСАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Для формирования заявленных компетенций используются методологические технологии, реализующие деятельностный, личностно-ориентированный, практико-ориентированный подходы.

Основными стратегическими технологиями являются: лекционные занятия, практические занятия, процедуры самообучения

На достижение конкретных целей обучения направлены применяемые тактические технологии: case-study, задания, классическая лекция

Раздел 4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

5 семестр

Виды и тематика занятий	Количество часов	Формируемые компетенции
Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия	24	ПК-1
Лекция. Понятие, субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности. Управление внешнеэкономической деятельностью Содержание лекции, проблемные вопросы: Внешеэкономическая деятельность предприятия. Виды внешнеэкономической деятельности: внешнеторговая деятельность, производственная кооперация, международное инвестиционное сотрудничество, валютные и финансово-кредитные операции. Субъекты внешнеэкономической деятельности, их классификация. Организация управления внешней деятельностью в РФ. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия. Оценка экономической эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.	2	
Практическое занятие. Понятие, субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности. Управление внешнеэкономической деятельностью	6	
Задания для самостоятельной работы, в том числе выполнение Выполнение заданий для самостоятельной работы по темам дисциплины Проработка лекции. Подготовка к практическому занятию. Состояние, проблемы и перспективы развития ВЭС РФ, РМЭ. Сбор статистических материалов для анализа состояния и направлений внешнеэкономических связей России, РМЭ. Изучение нормативно-правовой базы в сфере ВЭД.	16	
Внешнеторговые операции	52	
Лекция. Виды внешнеторговых операций. Содержание лекции, проблемные вопросы: Классификация внешнеторговых операций и сделок. Основные виды внешнеторговых сделок по направлениям торговли: экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные операции. Внешнеторговые операции по основным товарным группам:	2	ПК-1

торговля сырьевыми товарами, торговля продовольственными товарами, торговля товарами народного потребления, торговля машинами и оборудованием, поставка узлов и деталей, поставка комплектного оборудования. Встречная торговля: бартерные операции, встречные закупки, ком-пенсационные сделки, операции на давальческом сырье, выкуп устаревшей продукции, производственная кооперация, авансовые поставки. Торгово-посреднические операции, виды посредников: брокеры, комиссионеры, агенты, консигнаторы, торговые дома.		
Практическое занятие. Виды внешнеторговых операций	2	
Лекция. Конъюнктура мирового рынка и организация продвижения товаров Содержание лекции, проблемные вопросы: Конъюнктура мирового рынка и организация продвижения товаров. Понятие конъюнктуры мирового рынка. Факторы формирования конъюнктуры. Анализ конъюнктуры рынка: анализ страновой структуры рынка, фирменной структуры рынка, цен. Показатели, используемые для изучения конъюнктуры. Прогноз конъюнктуры, методы прогнозирования конъюнктуры, применение прогноза. Организация продвижения товара на внешнем рынке. Понятие, цели, задачи международного маркетинга. Особенности международной маркетинговой деятельности. Основные решения, принимаемые в сфере международного маркетинга: изучение среды между-народного маркетинга, решение о целесообразности выхода на внешний рынок, решение о том, на какие рынки выйти, решение о методах выхода на рынок, решение о структуре комплекса маркетинга, решение о структуре службы маркетинга. Принципы и методы определения внешнеторговых цен. Особенности ценообразования на мировом рынке. Виды цен в международной торговле: публикуемые, справочные, средние экспортные и импортные цены, цены фактических сделок, цены предложений крупных фирм, расчетные цены поставщика, рыночные цены, монопольные цены, цены потребления. Мировая цена. Источники информации о ценах. Скидки, применяемые во внешнеторговой деятельности (временная, общая, сконто, бонусная, за количество, дилерская, специальная, экспортная, скрытая). Принципы и методы ценообразования в международной торговле. Порядок определения цен на товары-конкуренты. Методика сопоставления технико-экономических параметров товаров-конкурентов. Коммерческие поправки к внешнеторговым ценам.	2	
Практическое занятие. Конъюнктура мирового рынка и организация продвижения товаров. Принципы и методы определения внешнеторговых цен	6	
Лекция. Транспортное обслуживание внешнеэкономической деятельности Содержание лекции, проблемные вопросы: Виды международных транспортных перевозок. Особенности	2	

<p>перевозки грузов морским, речным, воздушным, автомобильным, железнодорожным, трубопроводным транспортом. Транспортные документы при международной перевозке грузов.</p> <p>Планирование транспортных операций, оценка затрат на транспортные операции, транспортные условия внешнеторгового контракта.</p> <p>Базисные условия поставки товара (Инкотермс): сущность и классификация.</p>		
Практическое занятие. Транспортное обслуживание внешнеэкономической деятельности	6	
<p>Лекция. Внешнеторговый контракт: содержание, способы оформления и порядок подписания</p> <p>Содержание лекции, проблемные вопросы:</p> <p>Назначение контракта и его формы. Формы и виды внешнеторговых контрактов.</p> <p>Подготовка, заключение и исполнение контракта. Основные этапы типовой коммерческой сделки в международной деловой практике.</p> <p>Структура и содержание внешнеторгового контракта: преамбула и определение сторон; предмет договора; количество товара; качество товара (определение качества по стандарту, по техническим условиям, по спецификации, по образцу); срок поставки товара; дата поставки товара; цена и общая сумма контракта (виды цен; оговорки о регулировании цены); условия платежа (валюта платежа, способ и порядок расчетов за поставленный товар); гарантии; страхование грузов; обстоятельства непреодолимой силы; арбитражная</p>	4	
Практическое занятие. Внешнеторговый контракт: содержание, способы оформления и порядок подписания	6	
<p>Задания для самостоятельной работы, в том числе выполнение</p> <p>Выполнение заданий для самостоятельной работы по темам дисциплины</p> <p>Проработка лекции. Подготовка к практическому занятию. Торгово-посреднические операции; виды посредников: брокеры, комиссионеры, агенты, консигнаторы, торговые дома.</p> <p>Проработка лекции. Подготовка к практическому занятию. Оценка конкурентоспособности товара и фирмы на внешнем рынке. Источники информации о внешнеторговых ценах.</p> <p>Проработка лекции. Подготовка к практическому занятию. Транспортное обслуживание внешнеэкономической деятельности. Транспортные документы.</p> <p>Проработка лекции. Подготовка к практическому занятию. Внешнеторговый контракт: содержание, способы оформления и порядок подписания. Венская конвенция</p>	22	
Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	32	ПК-1

<p>Лекция. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности</p> <p>Содержание лекции, проблемные вопросы:</p> <p>Внешнеторговая политика государства. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.</p> <p>Порядок единого таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС.</p> <p>Единые меры нетарифного регулирования. Порядок квотирования и лицензирования поставок товаров на экспорт; количественные ограничения экспорта, импорта; государственная монополия на экспорт (импорт) отдельных товаров. Экспортный контроль.</p> <p>Понятие, классификация и элементы таможенных тарифов. Товарная номенклатура таможенного тарифа. Виды и характеристика таможенных пошлин. Ставки таможенных пошлин.</p> <p>Единая система тарифных преференций ЕАЭС. Механизм применения тарифных квот.</p> <p>Правила определения страны происхождения товара.</p> <p>Механизм применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер в торговле государств-участников ЕАЭС.</p> <p>Понятие и основное назначение таможенной стоимости товаров.</p> <p>Порядок исчисления и уплаты таможенных платежей.</p>	6
<p>Практическое занятие. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности</p> <p>Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Составление схем. Разбор ситуаций.</p> <p>Расчет величины таможенной пошлины, подлежащей уплате при перемещении товара через таможенную границу (решение задач).</p> <p>Методы определения таможенной стоимости ввозимых товаров (решение задач, рассмотрение ситуаций).</p> <p>Исчисление таможенной пошлины, налога на добавленную стоимость, акциза, таможенного сбора за таможенное оформление при экспорте и импорте товаров (решение задач, рассмотрение ситуаций).</p>	10
<p>Задания для самостоятельной работы, в том числе выполнение</p> <p>Выполнение заданий для самостоятельной работы по темам дисциплины</p>	
<p>Проработка лекции. Подготовка к практическому занятию.</p> <p>Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности.</p> <p>Правила определения страны происхождения товара.</p>	16
Иная контактная работа:	0

Раздел 5. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина состоит из трех выстроенных в когнитивную структуру модулей-разделов.

Модули имеют одинаковую структуру организации обучения. Модуль начинается с вводного материала, где преподаватель ставит проблемы и анонсирует постановки решаемых в разделе задач. Затем даются проблемные лекции, где раскрываются вопросы, предусмотренные рабочей программой.

Навыки, полученные в результате освоения теоретического материала, формируются и закрепляются на практических занятиях. На практических занятиях разбирается материал лекций, проводится обсуждение поставленных на лекционных занятиях проблем и вопросов, рассматриваются конкретные ситуации и решаются учебные практико-ориентированные задачи. Цель практических занятий: овладение обучающимися умениями и практическими навыками в области ведения внешнеэкономической деятельности.

Кроме лекционных и практических занятий значительное время отводится на самостоятельную работу по изучению дисциплины. После каждой лекции необходимо подготовиться к очередному практическому занятию, проработать теоретический материал, выполнить задания по самостоятельной подготовке к занятию. В случае возникновения вопросов вынести их на практические занятия.

Для более полного усвоения теоретического материала рекомендуется организовать работу по составлению глоссария по каждому модулю-разделу.

В конце каждого прочитанного раздела проводится текущий контроль знаний в форме теста.

Форма промежуточной аттестации – зачет.

Раздел 6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Учебно-методическое обеспечение

№№ п/п	Список используемой литературы	Количество экземпляров печатных изданий, имеющих в библиотеке, или электронный адрес издания (ресурса) в сети Интернет
УЧЕБНЫЕ, УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ И НАУЧНЫЕ ИЗДАНИЯ		
1.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Текст] : методические указания к самостоятельной работе студентов направления подготовки 080100 "Экономика" / М-во образования и науки РФ, ФГБОУ ВПО "Поволж. гос. технол. ун-т"; [сост. Л. В. Смоленникова]. Йошкар-Ола: ПГТУ, 2014. - 62 с. Экземпляры: всего 75.	75 / https://portal.volgatech.net/books/Smolennikova_vneshneekonomicheskaja_deiatelnost_predpriatia_2014.pdf
2.	Прокушев, Евгений Федорович. Внешнеэкономическая деятельность [Текст] : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. 9-е изд., перераб. и доп. Москва: Юрайт, 2015. - 537 с. ISBN 978-5-9916-3892-0. Экземпляры: всего 10.	10
3.	Чеботарев, Н. Ф. Мировая экономика и международные	

	экономические отношения [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / Н. Ф. Чеботарев. Москва: Дашков и К, 2020. - 352 с. ISBN 978-5-394-03694-1.	https://e.lanbook.com/book/229514
4.	Овчаренко, Н. А. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / Н. А. Овчаренко. 2-е изд. Москва: Дашков и К, 2021. - 224 с. ISBN 978-5-394-04057-3.	https://e.lanbook.com/book/229517
5.	Николаева, И. П. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : учебник / И. П. Николаева, Л. С. Шаховская. Москва: Дашков и К, 2020. - 244 с. ISBN 978-5-394-03592-0.	https://e.lanbook.com/book/229511
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ БАЗЫ ДАННЫХ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ		
1.	Справочно-правовая система Консультант+	http://www.consultant.ru
2.	Информационно-правовой портал Гарант	http://www.garant.ru

6.2. Материально-техническая база и программное обеспечение

№№ п/п	Аудитории для проведения учебных занятий, самостоятельной работы и проведения государственной итоговой аттестации	Перечень основного оборудования	Программное обеспечение
1.	114а (III)	Доска маркерная 120x240 см с антибликовым покрытием (1), Монитор 19" ViewSonic TFT 19" VA916 (2), Мультимедийный проектор Hitachi CP-X400 (1), Ноутбук ASUS EEE PC 1001PX Aton 450 10" (1), Ноутбук ASUS K501J T4500 15,6" (1), Стол РТЗ-1 (1), Шкаф №3 (1), Комплект учебной мебели (1)	Microsoft Windows Enterprise, Справочная правовая система "Консультант Плюс", Microsoft Office Standard, Агент Dr.Web, Комплект ГАРАНТ-Мастер, Microsoft Access, Microsoft Visio Professional, Microsoft Project Professional, Microsoft Visual Studio Enterprise, Комплект ПО для решения основных пользовательских задач

Раздел 7. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ/ ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Критерии оценивания индикаторов достижения компетенций направлены на:

- усвоение теоретического материала (объем знаний, глубина усвоения), предусмотренного рабочей программой;
- умение излагать материал (четкость, грамотность изложения материала, точность и полнота воспроизведения учебного материала);
- умение применять теоретические знания при решении практических заданий.

Шкала оценивания представлена ниже.

Уровень сформированности элементов компетенции	Критерии оценивания	Шкала оценивания
Пороговый уровень	Обучающийся имеет знания основного материала, проявляет умение логично его излагать, но может допускать неточности в изложении материала, недостаточно правильные формулировки, испытывает затруднения в выполнении практических заданий.	удовлетворительно
Продвинутый уровень	Обучающийся твердо знает программный материал, излагает его грамотно и по существу, не допускает существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические положения при решении практических вопросов и задач, владеет необходимыми навыками и приемами их выполнения	хорошо
Высокий уровень	Обучающийся глубоко и прочно усвоил программный материал, грамотно и логически стройно его излагает, дает исчерпывающие ответы на поставленные вопросы. В ответе тесно увязывается теория с практикой, при этом обучающийся не затрудняется с ответом при видоизменении задания, свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами применения знаний, показывает знакомство с монографической литературой, периодическими изданиями, правильно обосновывает принятые решения, свободно владеет разносторонними навыками, приемами выполнения практических работ	отлично

7.1. Текущий контроль успеваемости

Текущий контроль успеваемости обеспечивает оценивание хода освоения дисциплины (модуля) и производится с применением технологии рейтингового контроля в соответствии с технологической картой дисциплины. Порядок составления технологической карты и алгоритм проведения процедуры оценивания видов деятельности обучающихся, направленных на освоение знаний, умений, навыков и/или опыта деятельности, по накопительной системе в баллах устанавливается положением о системе РИТМ в ФГБОУ ВО «ПГТУ»

7.2. Промежуточная аттестация обучающихся

Промежуточная аттестация обучающихся направлена на оценивание результатов обучения по дисциплине (модулю) и проводится с использованием фондов оценочных средств.

Примеры типовых контрольных заданий из базы фонда оценочных средств по образовательной программе.

Пример билета промежуточной аттестации

ИТОГОВЫЙ ТЕСТ (нулевой вариант)

1. Принципом государственного регулирования внешней деятельности *не* является:

- 1) перенос центра тяжести регулирования с административных на экономические методы
- 2) передача всех прав и ответственности в сфере внешней деятельности в компетенцию центра (Российской Федерации)

3) обеспечение равенства всех участников ВЭД

2. Определите функции государственных органов управления внешней деятельностью: гр.1 – функции Президента РФ, гр.2 – функции Федерального собрания РФ, гр.3 – функции Правительства РФ.

1) разрабатывает законы, регламентирующие ВД

2) осуществляет общее руководство государственной внешнеэкономической политикой

3) регулирует военно-техническое сотрудничество

4) участвует в организации и проведении международных переговоров

5) определяет условия экспорта драгоценных камней, металлов, расщепляющих материалов

6) устанавливает величины ставок таможенного тарифа

3. Определите последовательность этапов проведения анализа конъюнктуры мирового товарного рынка и составления прогноза.

1) прогноз развития тех отраслей экономики, которые являются главными потребителями товара

2) оценка перспектив развития экономики в целом

3) определение перспектив развития конъюнктуры отдельных стран – основных импортеров и экспортеров данного товара

4) оценка развития производства товара, конъюнктура рынка которого изучается

4. Стратегия концентрированного маркетинга предполагает, что:

1) одновременно или в течение короткого промежутка времени осуществляется выход на как можно большее число целевых рынков

2) выход на новые зарубежные рынки осуществляется последовательно, с предварительным тщательным анализом ситуации на них

5. Внешнеторговая цена является твердой, если она:

1) устанавливается в момент подписания контракта и не зависит от сроков и порядка поставки товаров

2) зафиксирована в момент подписания контракта, но может быть пересмотрена в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту его поставки изменится

3) исчисляется в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной (базисной) цены с учетом изменений в издержках производства, происходящих в период исполнения контракта

6. Скидки «сконто» предоставляются, если:

1) предметом внешнеторгового контракта является уникальный товар

2) платежи по контракту осуществляются наличными или ранее указанного в контракте срока

3) приобретается большая партия товаров

7. Внешнеторговые операции, при совершении которых в единых документах фиксируются твердые обязательства экспортеров и импортеров произвести полный или частично сбалансированный обмен товарами

- 1) встречная торговля 2) экспорт 3) импорт

8. Проект контракта, содержащий стандартные альтернативные формулировки отдельных позиций, из которых стороны выбирают наиболее им приемлемые и вносят в конкретный будущий контракт

- 1) типовой договор 2) общие условия поставки

9. Базисные условия поставки – это:

- 1) условия, содержащиеся в типовом контракте и определяющие сроки и условия поставки товаров
2) условия, которые распределяют между продавцом и покупателем обязанности по доставке товара и определяют момент перехода риска случайной гибели или порчи товара с продавца на покупателя
3) условия внешнеторгового контракта, устанавливающие вид транспорта и порядок перемещения груза

10. Ставки таможенных пошлин в импортном таможенном тарифе дифференцированы в зависимости от

- 1) страны происхождения товара
2) кода товара по товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности
3) вида сделки 4) верны ответы 1-3 5) верны ответы 1, 2

11. Под тарифной льготой понимают:

- 1) возврат ранее уплаченной пошлины 2) освобождение от оплаты пошлины
3) снижение ставки пошлины 4) верны ответы 1-3

12. Отсрочка или рассрочка уплаты таможенных платежей обеспечивается:

- 1) залогом товаров и транспортных средств
2) гарантией банка или иного кредитного учреждения
3) внесением причитающихся сумм на депозит таможенного органа
4) верны ответы 1-3

13. При исчислении акциза по адвалорным ставкам таможенными органами в качестве налогооблагаемой базы берется величина, включающая:

- 1) таможенную стоимость, таможенную пошлину, НДС
2) таможенную стоимость, таможенную пошлину

14. Российская фирма приобрела в Италии оборудование. Продавец установил цену на оборудование 10000 долл. при условии, что российская фирма будет оказывать ему информационные услуги. Может ли быть применен метод 1 (по цене сделки с

ввозимым товаром) при определении таможенной стоимости ввозимого товара?

1) да

2) нет

Перечень вопросов для проведения промежуточной аттестации

Вопросы к зачету

Сущность и основные формы внешнеэкономических связей РФ. Мотивы и факторы развития внешнеэкономических связей

Понятие и объекты внешнеэкономической деятельности предприятия

Виды внешнеэкономической деятельности предприятия

Элементы внешнеэкономической деятельности экспортоориентированных предприятий

Субъекты внешнеэкономической деятельности и их классификация

Организация управления внешнеэкономической деятельностью в РФ

Внешнеэкономическая политика РФ. Цели и принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ

Предметы ведения и полномочия Российской Федерации и субъектов РФ в области внешнеэкономической деятельности

Структура управления внешнеэкономическим комплексом в РФ

Роль негосударственных организаций в осуществлении внешнеэкономической деятельности в РФ

Организация внешнеэкономической службы на уровне предприятия

Экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности предприятия

Классификация и основные виды внешнеторговых операций

Основные виды внешнеторговых сделок по направлениям торговли

Встречная торговля на мировом рынке: характеристика основных видов операций

Конъюнктура мирового рынка: понятие, факторы формирования, показатели

Организация продвижения товаров на мировом рынке. Международный маркетинг

Принципы и порядок определения внешнеторговых цен

Виды цен и скидок, используемых при установлении внешнеторговой цены

Методы ценообразования в международной торговле

Транспортное обслуживание внешнеэкономической деятельности. Классификация международных транспортных операций

Планирование транспортных операций. Транспортные условия внешнеторгового контракта

Базисные условия поставки товара (Инкотермс-2010): сущность и классификация

Способы оформления и порядок подписания внешнеторгового контракта

Структура и содержание внешнеторгового контракта купли – продажи товаров

Порядок определения количества и качества товара во внешнеторговом контракте

Порядок определения цены товара и общей стоимости поставки во внешнеторговом контракте

Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

Понятие и виды нетарифных ограничений

Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности

Понятие, классификация и элементы таможенных тарифов.

Понятие и порядок построения товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности.

Виды и характеристика таможенных пошлин.

Понятие и основное назначение таможенной стоимости товаров.

Методы определения таможенной стоимости ввозимых товаров и порядок их применения.

Порядок предоставления тарифных льгот и преференций.

Правила определения страны происхождения товара.

Понятие и виды таможенных платежей.

Таможенные сборы.

Порядок взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров.

Сроки уплаты таможенных пошлин и налогов. Авансовые платежи. Отсрочка или рассрочка уплаты таможенных пошлин, налогов.

Обеспечение уплаты таможенных платежей (залог товаров и иного имущества; банковская гарантия; внесение денежных средств в кассу или на счет таможенного органа в федеральном казначействе (денежный залог); поручительство; договор страхования).

Раздел 9. ПЕРЕУТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

<p>Программа переутверждена на заседании учебно-методической комиссии _____</p> <p>(назв. факультета (института))</p> <p>протокол № _____</p> <p>от “ _____ ” _____ 20 _____ г.</p> <p>_____</p> <p>(подпись, Ф.И.О. председателя)</p>	<p>Программа переутверждена на заседании кафедры _____</p> <p>_____</p> <p>(название кафедры)</p> <p>протокол № _____</p> <p>от “ _____ ” _____ 20 _____ г.</p> <p>_____</p> <p>(подпись, Ф.И.О. зав. кафедрой)</p>
--	--